

グローバル採用を成功に導く 【即戦力×バイリンガル人材】採用成功事例集

採用コストの削減、採用期間の短縮、そしてなにより「優秀な人材の獲得」。

本事例集では、外資系・グローバル日系企業が、英語圏に留まらない多言語プロフェッショナル人材をいかに採用し、事業成長に繋げたか、その成功のプロセスと具体的な成果を公開します。

御社のグローバル採用の課題解決に役立つヒントがここにあります。

業種	人材紹介会社
採用職種	① IT／機電系エンジニア ② 介護職
企業紹介	教育～就職を軸に、採用コンサルティング事業、ファイナンス支援事業、教育コンサルティング事業、地域開発事業の4事業を展開。採用コンサルティング事業においては、IT／機電系の外国籍人材専門紹介会社として新卒～ハイキャリアまで幅広い求人を紹介。日本語ほか、英語、ロシア語、ベトナム語、中国語、韓国語と、様々な言語で対応できるアドバイザーが在籍してる。
ご利用サービス	Daijob.com / Daijob Career Fair



Daijobを選んだ背景

以前はリファラル（紹介）による採用活動を基本としていたため、候補者が現れるのを待つ受け身の体制でした。この方法では、候補者の経歴を個別に判断する必要があり、明確な採用基準が定まっていなかったことが課題となっていました。

結果として、せっかく採用した人材の離職率が高いという問題に直面し、採用基準の見直しを迫られていました。この課題を解決するため、より多くの潜在的な候補者にアプローチできる、Daijob.comのような外部の採用プラットフォームの利用を検討するに至りました。

導入後の効果

多くの求職者との接点: Daijob Career Fairを通じて、ターゲットである外国籍IT・機電系エンジニアだけでなく、他の分野の求職者とも出会うことができ、ビジネスの可能性を広げるきっかけとなりました。

直接的なコミュニケーション: オンラインでは得られない、求職者と直接会ってコミュニケーションを取る機会を通じて、日本で頑張る彼らの姿に刺激を受け、自社への好印象を抱いてもらうことができました。これにより、今後のリファラル採用への良い影響も期待しています。

株式会社パソナ

<https://biz.daijob.com/casestudy/pasona>

業種	人材紹介会社
採用職種	海外営業職2名、グローバルサポート職1名
企業紹介	創業以来変わらない企業理念「社会の問題点を解決する」を掲げ、一人ひとり自由に好きな仕事を選択でき、ライフスタイルに合わせた働き方のできる社会の実現を目指す、総合人材サービス会社 株式会社パソナ。 日本のみならず、アジア・北米を中心に世界14地域59拠点を構え、ワールドワイドなネットワークをもち、8,000社以上の企業より業種・職種を問わず多くの求人が寄せられている。
ご利用サービス	Daijob.com



Daijobを選んだ理由

他媒体と比較して、圧倒的な親和性の高さ。もう1つは、成功報酬型ではない分、費用対効果を測りやすいことが理由です。

また、Daijob.comは、マーケティングや、サイト改善にも力を入れており、データベースの豊富さが、弊社の実績として出ていると感じます。昨年、アラビア語ネイティブ、トルコ語ネイティブの候補者の採用が決まりました。他媒体ではあまりない、珍しい言語ネイティブの求職者もいるので、とても利用価値が高いです。

Daijobの他社と違うと思う点

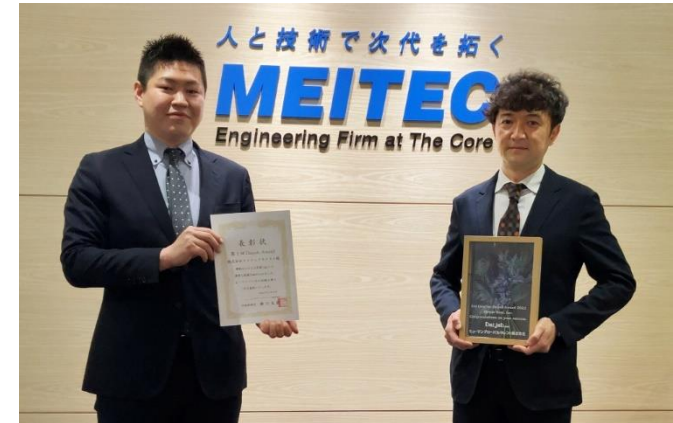
機能面では、まず、条件を細かく設定できること。例えば、希望年収を50万円単位で設定できるので、より条件に合った候補者へのスカウトがしやすいです。

もう1つは、スカウトメールが未読か既読か分かり、候補者の状況確認ができる点です。また、スカウトを受け取った候補者は、返信時に、年収や希望勤務地が違ふなど辞退理由を選択することができます。辞退理由が把握できれば、別の案件でスカウトすることも可能です。

株式会社メイテックネクスト

<https://biz.daijob.com/casestudy/meitecnext>

業種	エンジニア特化型の職業紹介事業、理系学生の就職支援事業および理系就活チャージの運営
採用職種	機械設計エンジニア、ITエンジニア、回路設計エンジニア、組み込みエンジニア
企業紹介	株式会社メイテックネクストは、エンジニアに特化した転職支援会社であり、最上流の設計開発を担う約8000名のエンジニアを抱え、数千社におよぶメーカーへ技術を提供する株式会社メイテックのグループ会社として、2006年に設立。常時2万件以上といった求人数の多さ、求人の幅の広さに加え、各分野に精通したキャリアアドバイザーによるきめ細やかでスピーディーなサービスが強み。
ご利用サービス	Daijob.com



Daijobを選んだ理由

スカウト市場の中では、他社媒体とバッティングしない人材を獲得できることが、Daijobを利用する一番の理由です。Daijobはグローバル求職者に特化しているので、独自のデータベースが確立しており、他社と差別化できている点が魅力です。

英語対応が必要なバイリンガル人材を採用支援するためのリソースを特に持ち合わせていなかったため、英語表記が必要な求人やスカウトメッセージの内容を翻訳いただくなど、バイリンガル人材をターゲットにした採用ノウハウや英語力の部分をフォローいただいて本当に助かっています。

Daijobの活用いただいている機能

「レジュメバンク検索条件リスト」です。あらかじめ4つほど検索条件を保存して、条件に該当する候補者がリスト化されているのを確認しています。毎週、その確認作業を行い、該当者に対してスカウトを送信しています。

合同会社コマス

<https://biz.daijob.com/casestudy/comas>

業種	教育
採用職種	オペレーションスタッフ、法人営業、カリキュラム開発
企業紹介	合同会社コマスは、2020年に日本で設立。「言語と文化がグローバルな成功の障壁とならない世界を実現すること」を目指し、業界をリードするカスタマイズされた語学トレーニングプログラムを提供。スタートアップ企業から上場企業まで語学研修やコミュニケーション研修を提供。クライアント様のニーズに沿ったカリキュラムを策定し、グローバルな目標を達成できるように支援を行う。
ご利用サービス	Daijob.com / Daijob Career Fair



Daijobを選んだ理由

「活かしたい言語」で求人検索できるため、言語に興味のある人材や、バイリンガル人材も多いと確信していました。

バイリンガルの方であれば、実体験として言語を習得する過程のほどかしさや、大変さも理解でき、弊社のビジョンやミッションに共感いただける候補者がいるだろうと推測。

Daijob利用した感想

ターゲット像を明確にすることが大事だと気づきました。そうすることで、対象となる候補者に対してスピーディにアプローチでき、採用成功につながるのだと実感しました。

また、職務内容を絞り具体化、言語化することで、既存メンバーの役割も明確になりました。

株式会社トラベリエンス

<https://biz.daijob.com/casestudy/travelience>

業種 旅行、ホテル、レジャー、外食

採用職種 カスタマーサービス

企業紹介
トラベリエンス株式会社は、2013年の設立から訪日外国人向けに特化した事業を展開している。訪日外国人と通訳案内士をマッチングするツアーマーケットプレイス「トリプルライツ」や、映像で見る日本最大級の国内旅行ガイド「プラネタイズ」などを運営している。会社の経営ビジョンには「たくさんの人達にもっと旅をしてもらうことでもっと幸せになってもらいたい」を掲げ、新しい旅のスタイルを創ることをミッションに事業を拡大している。

ご利用サービス Daijob.com / RPO



Daijobを選んだ理由

一番良かったことは、コンスタントに志望意欲の高い人材から応募がきたことです。

他社の転職媒体と比べると、Daijob.comからの応募者は日本の方も多く、当社の求人ニーズを読み込んでくださった上で、志望動機もしっかり固まっている方が多かったです。

成功につながった要因について

まず候補者を集める際に効果的だったのは、Daijob.com側で特設してくださった『注目ポイント』ページだと思います。当社の特徴に『社内公用語が英語』『社内メンバーの大半が外国籍』『1カ月の休み取得が可能』『少人数のため裁量権が大きい』の4つがありますが、求職者の方にわかりやすくアピールできるページを作成していただきました。

今回、Daijob.com経由で入社した社員は、前職が大手の旅行会社勤務でしたが、当社の少数精鋭だからこそ持てる裁量権の大きさに魅力を感じて入社を決めてくれたようです。

会社概要

ヒューマンリソシア株式会社 メディア営業部は、国際的なコミュニケーション能力に優れたDaijob登録メンバーと、国際的な視野を持った人材を探す企業や紹介会社との架け橋となり、国際化に貢献するため、外資系・日系グローバル企業転職情報サイト「Daijob.com」を初め、グローバルキャリアフェア、グローバル人材紹介などグローバル人材事業を展開しております。

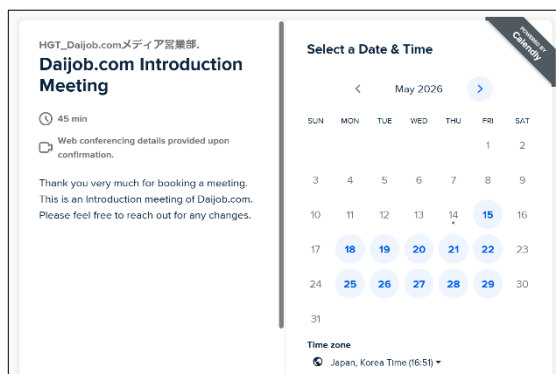


商号	ヒューマンリソシア株式会社 ※2026年5月1日の組織再編により『Daijob事業』はヒューマンリソシア株式会社へ承継・統合されました。現在はグローバル人材サービスを一体的に提供する体制となっております。
設立年月日	1988年2月
本社所在地	東京都新宿区西新宿7-5-25 西新宿プライムスクエア1F
代表取締役	高橋 哲雄
資本金	1億円
主要取引銀行	三井住友銀行 商工組合中央金庫 三菱UFJ銀行

資料ダウンロードありがとうございました

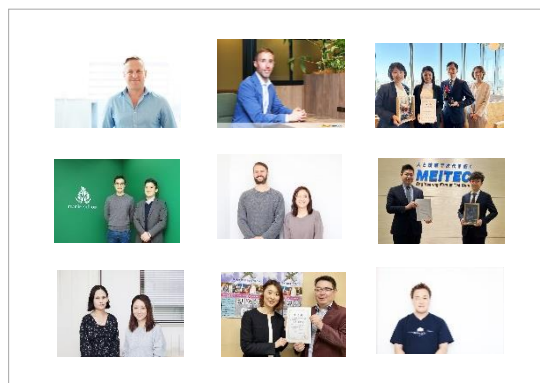
本資料の不明点やご相談がございましたら、お気軽にお問い合わせください。
「採用計画が明確になっていない」「社内で合意が取れていない」などの場合でも問題ございません。

ご相談やお見積り希望の方



オンライン相談

詳細な成果・事例が見たい方



ケーススタディ

その他の資料も見たい方



一括資料ダウンロード

お急ぎの方はこちらまで



03-6680-6697
(受付時間 平日10:00~18:00)



adsales@daijob.com